



myBusinessPlan

Denken alleen brengt niets in beweging. Dat gebeurt pas als het zich toespitst op een doel en een daad. **myBusinessBoost** werkt pragmatisch, transparant en vooral concreet naar resultaat. Dat begint met het formuleren van het doel en het structureren van de weg ernaar toe.

Plan fasering

- ▶ **Ondernemers doelstellingen**
o.a. Kwalitatieve doelstellingen van u als ondernemer persoonlijk
- ▶ **Ondernemingsdoelstellingen**
o.a. Kwantitatieve doelstellingen, omzet, marge, rendement targets, R.O.I., strategie, missie en visie, kernwaarden, management bouwstenen
- ▶ **Situatie analyse**
o.a. Externe macro analyse, B2B koopmotieven, concurrentieanalyse, leveranciers, Interne analyse, personeel, techniek, competenties
- ▶ **SWOT-analyse**
o.a. Sterkte/zwakte analyse, confrontatie matrix
- ▶ **Opties, afwegingen en keuzes**
o.a. Groeistrategie, concurrentie strategie, positionering, product benefits, conceptontwikkeling
- ▶ **Segmentatie & doelmarkt bepaling**
o.a. Marktsegmentatie, afbakening van doelmarkt, marktcijfers
- ▶ **Instrumenten & personeel**
o.a. Productbeslissingen, distributie, communicatieplan, prijsstrategie
- ▶ **Begrotingen**
o.a. Exploitatie 2014 t/m 2016 (SMART)
- ▶ **Uitvoering & tijdspad**
o.a. Doelstellingen en subdoelstellingen schema, monitoring, evaluatiemomenten (SMART)
- ▶ **Resultaat**

Als u meer wilt weten over myBusinessPlan, of als u meer wilt weten over myBusinessBoost dan kunt u contact opnemen met Ben Hansen via ben@mybusinessboost.nl of op het telefoonnummer 0031-(0)6-23634373



change the game.
own great concepts.
boost your business.